
КАМ

40 лет (24.10.1984)

Владивосток

Уровень образования: Высшее

Оценка рекрутера Мария Т.

Кандидат — опытный КАМ с фокусом на ключевые сети и каналы дистрибуции, владеет как продажами, так и аналитикой, закупками, логистикой. Глубоко понимает категорийное планирование, S&OP, CRM и формирование ассортиментных матриц. Работает в крупных международных структурах, свободно владеет английским и корейским языками, что делает его идеальным кандидатом для международного трейда или дистрибуции в регионе APAC/CHG.

Рекомендации:

- Подходит на позиции КАМ, Senior КАМ, Commercial Manager
- Рекомендован для рынков электроники, FMCG, бытовой техники
- Может развивать партнёрства с международными или федеральными ритейлерами

Риски:

- Живёт во Владивостоке, возможны сложности с релокацией (если не предусмотрен удалённый формат)
- Требуе задач стратегического уровня — не интересуется операционной рутинной

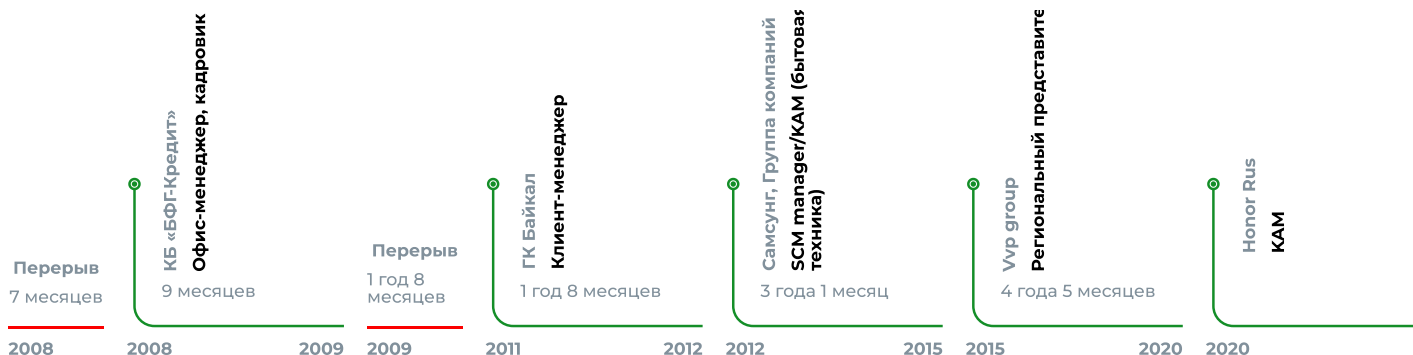
Итог: Рекомендуются на старшую позицию в международной/ федеральной коммерческой структуре. Идеален для развития направлений в ДФО или по всей России с фокусом на SKU, закуп и аналитическую дистрибуцию.

Прочие навыки:



История кандидата

Общий опыт работы: 15 лет 10 месяцев



И ещё 1 место работы

Опыт работы: 15 лет 10 месяцев

5 лет 4 месяца
- 03.2020

Honor Rus **KAM**

Работа с ключевым партнёром в рамках выполнение целей по продажам и дистрибуции продукта

Формирование стратегии по продвижении того или иного продукта в сети и контроль её выполние

Еженедельная аналитика продаж и закупа по всем продуктам

Аналитика и планирование продаж (месяц, квартал, пол года, год)

Долгосрочное и краткосрочной планирование закупа, а так же формирование ассортиментной матрицы

Анализ рынка в целом

Достижения:

- Рост sell-out по основной продуктовой категории на 23% год к году
- Сформировал и внедрил новую ассортиментную матрицу на основе sell-through-анализа
- Оптимизировал планирование закупа — сократил долю out-of-stock на 30%
- Улучшил прозрачность прогноза через внедрение еженедельной аналитики

Причина увольнения:

Рассматривает предложения с возможностью развития международных контрактов и мультикатегорийного портфеля

4 года 5 месяцев
03.2020 - 10.2015

Vvp group **Региональный представитель**

Выполнение целей по продажам в ДВ регионе

Развитие и укрепление отношений с ключевыми партнерами

Аналитика и планирование продаж (месяц, квартал, пол года, год)

Разработка, согласование и контроль проведения маркетинговых активностей

Планирование закупа у партнеров, а так же формирование ассортиментной матрицы

Анализ рынка

Достижения:

- Расширил покрытие ключевых партнёров на +12 точек в ДФО
- Повысил эффективность акций через точечный план закупа
- Сформировал стандарт по аналитике SKU для партнёров

Причина увольнения:

Переход в глобальный бренд (Honor)

3 года 1 месяц
10.2015 - 09.2012

Самсунг, Группа компаний **SCM manager/KAM (бытовая техника)**

г. Владивосток

- Обработка заказов

- Управление заказами

- Планирование спроса и прогнозирование поставок

- Коммуникация с поставщиками

- Решение проблем и других критичных задач, связанных с поставками импортных товаров

- Управление списком товаров, поставляемых от производителя, и предоставление своевременной информации о любых изменениях

- Организация Sales and Operation planning

- Координация поставок продукции для клиентов

- Аналитика sell-in/sell-out/ stock/ wos

- Расчет оптимального закупа под партнера (неделя/модель)

- Мониторинг конкурентов

- Отслеживание маркетинговых активностей

- Презентация новых продуктов

- Контроль мерчендайзинга

- Отчетность

Достижения:

- Реализовал систему расчёта оптимального закупа (по неделям и моделям)
- Снизил сроки логистических циклов на 20% через координацию поставок
- Инициировал контроль маркетинговых активностей в CRM

Причина увольнения:

Стремление перейти в дистрибуцию с большей зоной ответственности за продажи

1 год 8 месяцев
09.2012 - 01.2011

ГК Байкал г. Владивосток
Клиент-менеджер

- Консультация клиентов и иностранных партнеров по всем вопросам ВЭД и таможенного оформления
- Контроль за поставкой груза «от двери до двери»
- Расчет таможенной пошлины
- Проверка и подготовка документов, необходимых для таможенного оформления
- Контроль дебиторской задолженности
- Анализ рынка конкурентов и работа с потенциальными клиентами
- Взаимодействие с транспортными компаниями и организация перевозки на всех видах транспорта
- Перевод документации и писем
- Отчетность

9 месяцев
05.2009 - 08.2008

КБ «БФГ-Кредит» г. Владивосток
Офис-менеджер, кадровик

- прием и перераспределение звонков
- регистрация почты
- делопроизводство в том числе, кадровое в полном объеме
- составление табеля учета рабочего времени и т.п)

7 месяцев
01.2008 - 06.2007

«ПИК и Ко» г. Владивосток
Клиент-менеджер

- подготовка документов, ведение клиентской базы
- поиск иностранных поставщиков и деловая переписка на английском языке
- выписка счет-фактур, работа с сертификатами



Спорт

Плавание, настольный теннис



Образование

2008

Changwon National University

Korean language school

Korean

2006

Дальневосточный государственный технический университет, Владивосток

Восточный Институт

Перевод и переводоведение



Знание языков

Русский — Родной

Английский — C2 — В совершенстве

Корейский — C1 — Продвинутый



Управление ТС

Наличие ТС — Да