
CFO

32 года (27.12.1992)

Москва

Уровень образования: Высшее

Период выхода: готов обсуждать дату выхода

Альтернативные предложения: В активном процессе переговоров с крупными структурами (Tech, Retail, Производство), интересуют холдинги или стартапы на фазе роста

Оценка рекрутера Людмила К.

Очень сильный финансовый лидер с опытом как в ритейле, так и в технологичном бизнесе. Комбинирует стратегическое мышление, глубину аналитики, выстроенность финансовой архитектуры и умение говорить с инвесторами. Идеально подходит для динамично развивающегося бизнеса, особенно в фазе масштабирования или реструктуризации.

Рекомендуется:

- На роль CFO, Head of Finance, VP Finance
- В стартапы Growth-фазы, корпоративные центры, финтех и ритейл
- Особенно ценен там, где требуется построить финфункцию с нуля или трансформировать её

Риски:

- Не подойдёт для функций, ориентированных только на рутину без стратегической составляющей
- Ищет возможность влиять на продукт / P&L, не готов к роли "бухгалтера-координатора"

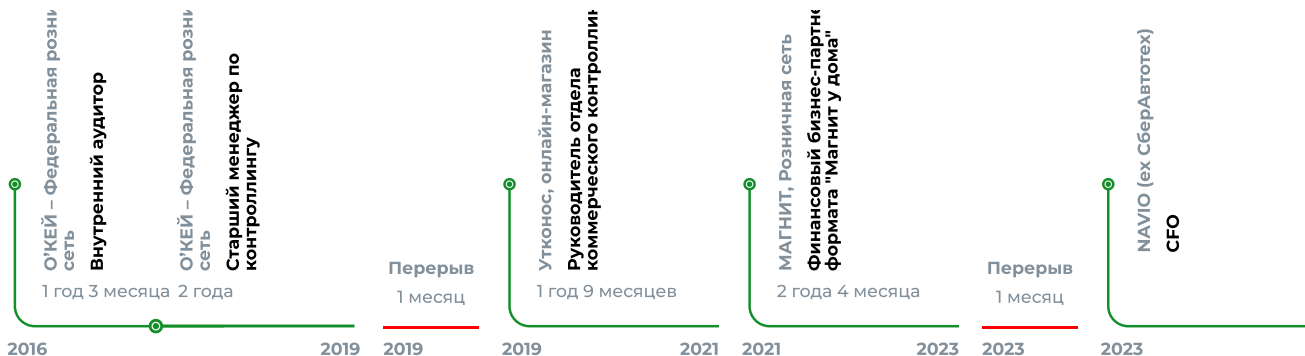
Итог: Рекомендуется к найму. Один из лучших кандидатов на рынок на позицию CFO уровня middle enterprise или VC-backed startup.

Прочие навыки:



История кандидата

Общий опыт работы: 10 лет 12 месяцев



И ещё 5 мест работы

Опыт работы: 10 лет 12 месяцев

1 год 7 месяцев
12.2024- 12.2023

NAVIO (ex СберАвтотех) г. Москва **CFO**

NAVIO - компания на стыке IT & automotive, разрабатывающая технологию беспилотного управления транспортными средствами. Штатная численность 900 человек, 6 локаций, в том числе вне РФ.

Ключевые достижения:

- 10 успешных раундов привлечения инвестиций;
- Впервые сформированы и формализованы бюджеты продуктов и их юнит-экономика;
- Выстроены финансовые процессы с нуля;
- Сформирован первый бизнес-план компании;
- За 4 месяца восстановлен учет за 2021-2023 годы.

В мою зону ответственности входят следующие функции:

- Стратегия и IR: защита продуктовых стратегий, консолидированной стратегии, проверка гипотез и предпосылок, M&A, защита и получение финансирования.
- Менеджмент и контроллинг: выстраивание финансовых процессов и формирование команды с нуля, внедрение процессов годового бюджетирования и планирования, прогнозирования, внедрение и верификация бизнес-метрик, верификация годового целеполагания, внедрение ресурсного планирования, казначейство – автоматизация графиков платежей, поиск и реализация обхода санкционных ограничений, контроль достаточности ликвидности, хеджирование валютных рисков.
- Репортинг: формирование методологии управленческого учета, внедрение процесса формирования себестоимости коммерческих продуктов, отчетность по МСФО (2 юридических лица), консолидация, ежегодные МСФО и РСБУ аудиты, внедрение и поддержка методологии формирования стоимости НМА.

Достижения:

Отличный стратег и антикризисный CFO. Выстраивал все финансовые процессы в быстрорастущем deeptech-стартапе с нуля. Успешно работал с инвесторами, юнит-экономикой, ликвидностью и обходом санкций. Управляет финансами в структуре с 900 сотрудниками, распределённой командой, в том числе за пределами РФ.

2 года 4 месяца
11.2023 - 07.2021

МАГНИТ, Розничная сеть **Финансовый бизнес-партнер формата "Магнит у дома"**

Ключевые достижения:

- Выстраивание функции бизнес-партнёрства с нуля;
- Снижение отставания от ключевого конкурента в LFL-трафике – защита и внедрение ключевых CVP инициатив;
- Рост EBITDA margin YoY +2p.p.;
- Защита концепта и развития трех подформатов;
- Точность прогнозирования EBITDA 2 года подряд составила 98,5%.

Управление отделом контроллинга по ключевому формату "Магнит у дома" (18 тыс. магазинов, включая несколько подформатов, с выручкой >1,5 трлн. руб. в год).

В зону ответственности моего отдела входят следующие функции:

- Формирование ежемесячных аналитических презентационных материалов для Совета директоров / Правления / CVP-team;
- Формирование и верификация краткосрочных прогнозов и долгосрочных бюджетов по статьям PL на ежемесячной основе;
- Управленческое консультирование, ad-hoc запросы: предоставление необходимой глубокой аналитики и выводов для принятия стратегических решений по развитию бизнеса;
- Оценка и верификация инициатив бизнеса, расчет эффективности проектов, верификация результатов ПИА;
- Быть "единым окном" для операционной команды формата

Достижения:

- Рост EBITDA margin YoY +2 п.п.
- Прогноз EBITDA с точностью 98,5% два года подряд
- Выстраивание функции бизнес-партнёрства с нуля
- Поддержка развития 3 подформатов
- Ежемесячная аналитика для Совета директоров / CVP-команды

Причина увольнения:

Переход в NAVIO ради масштабных задач с нуля

1 год 9 месяцев

Утконос, онлайн-магазин

07.2021 - 10.2019

Руководитель отдела коммерческого контроллинга

В рамках своей зоны ответственности выполнял следующие функции:

- Управление командой (5 сотрудников в прямом подчинении);
- Ежемесячное закрытие управленческой отчетности: все показатели до gross-маржи, расходы Дирекции маркетинга, расходы на эквайринг, расходы Проектного офиса;
- Формирование методологии unit-экономики;
- Подготовка презентации для Совета директоров и Акционера по результатам месяца по всей компании с объяснениями отклонений (бриджи и план/факт анализ);
- Бюджетирование: формирование и обновление бюджета на 2 календарных года (в разрезе объектов выручки, каналов продаж и товарных категорий), а также краткосрочное прогнозирование на уровне квартала;
- Расчет KPI Коммерческого департамента в разрезе сотрудников и товарных категорий (выручка, коммерческая маржа, списания, оборачиваемость товарного запаса).

Достижения:

- Подготовка аналитики для совета директоров
- Формирование unit-экономики
- Управление командой (5 сотрудников)
- Бюджет на 2 года + краткосрочное прогнозирование
- Расчёт KPI по категориям и сотрудникам

2 года

09.2019 - 09.2017

О'КЕЙ – Федеральная розничная сеть

г. Россия

Старший менеджер по контроллингу

- Ежемесячное / годовое закрытие управленческой отчетности, бюджетирование, коммерческий контроллинг: ежедневные / ежемесячные отчеты, факторный анализ front/back margin.
- Ежедневные отчеты для руководителей уровня N и N-1 по показателям маржинальности категорий / дирекций, в том числе анализ промо-акций, анализ исполнения плана по выручке, факторный анализ;
- Ежеквартальный расчет выполнения KPI сотрудников Коммерческого департамента

1 год 3 месяца

09.2017 - 06.2016

О'КЕЙ – Федеральная розничная сеть

г. Россия

Внутренний аудитор

В рамках работы осуществлял аудит следующих направлений деятельности компании: закупки (аудит бизнес-процессов и их эффективности, аудит взаимоотношений с поставщиками, внедрение процедуры контроля бэк-маржи), маркетинг (аудит бизнес-процессов дирекции маркетинга), HR, логистика

1 год 1 месяц

06.2016 - 05.2015

METRO Cash & Carry

г. Москва

Аудитор, отдел Корпоративного Аудита

Проведение внутренних аудиторских проверок по следующим областям бизнеса: финансовая / инвестиционная (проверка инвестиционных проектов для новых магазинов, пост-инвест анализ обоснованности затрат и объемов работ), закупки/логистика (оценка эффективности категорий по основным финансовым показателям, анализ эффективности процесса и каналов закупок), форензик (поиск и анализ взаимосвязей между контрагентами и возможными заинтересованными лицами).

7 месяцев

04.2015 - 09.2014

KPMG

г. Москва

Аудитор

Аудит квартальной и годовой финансовой отчетности по МСФО и РСБУ, крупных российских и международных компаний (оборот более 15 млрд. долларов США) нефтегазового, строительного и потребительского секторов

5 месяцев

12.2013 - 07.2013

Xerox

г. Москва

Экономист-стажер

Помощь старшему менеджеру по ведению аутсорс контрактов
(отчетность, переговоры).



Спорт

Ходит с порт зал



Образование

2014

Московский государственный строительный университет, Москва

Факультет экономики, организации и управления

Экономика



Повышение квалификации, курсы

2025

Finance for CEO

SBER Corporate University

2014

Intensive english

KPMG



Знание языков

Русский — Родной

Английский — C1 — Продвинутый



Управление ТС

Категория ВУ — А, В

Наличие ТС — Да